

Responsable de secteur

Région de Dijon, France

Publié il y a 4 semaines · 4 782 vues



[Enregistrer](#)

[Postuler](#)

Autres pages consultées

Description du poste

Véritable Ambassadeur de la marque sur votre périmètre, vous développez les ventes et assurez la promotion de l'image de marque auprès de ses clients pour l'ensemble des gammes textile et chaussures dans le cadre de la politique commerciale définie par l'entreprise.

Votre mission:

- Piloter les présentations et ventes en show-room : implantation, merchandising, planning visites clients, négociations
- Visites terrain : analyses des ventes, conseil, formation, merchandising, ventes complémentaires
- Veille concurrentielle / marché
- Reporting : analyse des ventes, suivi des indicateurs
- Suivi des approvisionnements, gestion stock invendus /reprise

Niveau hiérarchique

Premier emploi

Secteur

Articles de sport, Sports

Type d'emploi

Temps plein

Fonctions

Ventes, Commerce, Marketing

[Voir moins](#) ^

PREMIUM

Vous possédez 2 des principales compétences parmi les candidats, trouvez les 8 autres compétences

Découvrez-les avec LinkedIn Premium



[Essayez Premium](#)

gratuitement