



COMMERCIAL Terrain / COMMERCIAL B to B (H/F) - Haute Garonne
Toulouse 31000, Occitanie France

À propos de cette offre

Entreprise Helo

Pour le groupe composé de trois entités l'offre globale de solutions techniques et innovantes ainsi que la notion de service à l'utilisateur final, sont garantes de reconnaissance du marché et de croissance continue.

Industries distribue une large gamme de produits d'hygiène et de Maintenance pour les professionnels.

propose une large gamme de produits écoresponsables auprès des professionnels de l'hygiène et de la maintenance

adresse aux professionnels un ensemble de produits d'équipements et de protection individuelle, avec des marques à forte notoriété comme

Afin de dynamiser notre développement commercial sur la région, nous recrutons au poste de :

COMMERCIAL Terrain / COMMERCIAL B TO B (H/F) (Secteur - Haute Garonne)

Descriptif de poste

Après une solide formation à nos produits et aux techniques de ventes, et sous la responsabilité de votre responsable commercial régional, votre mission principale consiste à développer le chiffre d'affaires et le portefeuille client sur votre secteur d'affectation autour de votre résidence.

Pour cela, vous devez :

- Réaliser des actions de prospection commerciale et de présentation de la société.
- Analyser les besoins des clients et favoriser la relation B to B (gagnant / gagnant).
- Présenter aux clients les produits, les informer sur la qualité technique de la gamme de produits et les conseiller en fonction de leurs besoins.



Vous souhaitez recevoir les offres similaires à celle-ci par email ?

[Inscrivez-vous ici.](#)

Infos clés

Lieu de poste
Toulouse 31000, Occitanie France

Type de contrat
Temps plein, CDI

Publiée
Aujourd'hui

Secteur d'activité
Tous

[Voir plus d'informations](#)

- Assurer les démonstrations, ventes en cycle court, prises de commandes et la première utilisation des produits.
- Appliquer la politique commerciale et assurer en ce sens la négociation commerciale : tarifs, conditions de règlements, conditionnements etc...

[Affiner ma recherche](#)

Votre profil

Diplômé (e) d'une formation supérieure idéalement dans le domaine commercial (bac +3/5) vous avez acquis trois années d'expérience dans le domaine de la vente de produits et de solutions techniques ou services aux professionnels (B to B). Débutant avec fort potentiel accepté.

[Postuler](#)

[Sauvegarder](#)

[Email](#)

Nous vous apportons soutien, formation diplômante, expertise métier et connaissance produits.

Vous êtes organisé, autonome, avec le gout de la vente et du contact, ce poste est fait pour vous !

Ce que nous vous proposons

La rémunération proposée est attractive et non plafonnée. Vous interviendrez sur un secteur géographique proche de chez vous permettant une vie de famille protégée.

Nous vous apporterons un soutien terrain important et à vous suivrez une formation diplômante qui validera votre expertise de nos produits et métiers.

Les commerciaux les plus méritants disposent de possibilité d'évolution rapide vers des postes à responsabilité managériale.

Si ce poste vous intéresse et que vous souhaitez relever le challenge, n'hésitez pas à nous transmettre votre candidature (CV + lettre de motivation) en cliquant sur le lien « Postuler » et à nous indiquer votre préférence en indiquant la référence ZEP + N° de votre département ou PUR + N° de votre département

[Signaler cette offre](#)